



2023. Año de Francisco Villa  
30 Aniversario de la Declaración sobre  
la Eliminación de la Violencia contra la Mujer (ONU)  
60 Aniversario del CECyT 7 "Cauhtémoc" y del CENAC  
90 Aniversario de la Escuela Superior de Ingeniería Textil  
40 Aniversario del CIIDIR, Unidad Oaxaca

## CONVOCATORIA PARA LA CREACIÓN DE UNA FINTECH

### ANEXO 1: DE LOS PROYECTOS

#### 1. Plan de Negocios de *Crowdfunding-Fintech*

El *Crowdfunding-Fintech* es un concepto relativamente nuevo que combina *Crowdfunding* y tecnología financiera. Permite a las empresas o individuos recaudar fondos de un gran número de personas a través de una plataforma en línea. Este tipo de financiación se ha vuelto cada vez más popular en los últimos años, ya que proporciona una alternativa a los métodos de financiación tradicionales.

Los beneficios del *Crowdfunding-Fintech* incluyen costos más bajos, mayor transparencia y la capacidad de llegar a una audiencia más amplia. Además, permite a los inversores diversificar sus carteras y apoyar proyectos innovadores.

##### a. **Presentación e Introducción (Desarrolla tu propuesta)**

b. **Análisis del mercado:** Antes de lanzar una plataforma de *Crowdfunding-Fintech*, es fundamental realizar un análisis de mercado exhaustivo. Esto implica investigar las tendencias actuales del mercado, identificar competidores potenciales y analizar las necesidades y preferencias de los clientes.

El mercado de *Crowdfunding-Fintech* está creciendo rápidamente, y cada vez más personas recurren a este tipo de financiación. Sin embargo, también hay muchos jugadores establecidos en el mercado, por lo que es importante diferenciar su plataforma de otras ofreciendo características y servicios únicos.

c. **Modelo de negocio:** Para crear una plataforma exitosa de *Crowdfunding-Fintech*, es importante tener un modelo de negocio sólido. Esto incluye identificar su mercado objetivo, desarrollar un modelo de ingresos y crear una estrategia de marketing.





2023. Año de Francisco Villa  
30 Aniversario de la Declaración sobre  
la Eliminación de la Violencia contra la Mujer (ONU)  
60 Aniversario del CECyT 7 "Cauhtémoc" y del CENAC  
90 Aniversario de la Escuela Superior de Ingeniería Textil  
40 Aniversario del CIIDIR, Unidad Oaxaca

Un modelo de ingresos común para las plataformas *Fintech* de *Crowdfunding* es cobrar una tarifa sobre los fondos recaudados a través de la plataforma. Otra opción es tomar un porcentaje de las ganancias generadas por el proyecto o negocio financiado.

- d. **Equipo** (herramientas de trabajo): El ámbito de las plataformas de *Crowdfunding-Fintech* está restringido por diversas estipulaciones legales y reglamentarias. Estos abarcan los estatutos que rigen los valores, los protocolos contra el lavado de dinero y las legislaciones de privacidad de datos. Para garantizar la conformidad con los marcos regulatorios aplicables y asegurar las licencias y permisos necesarios, es esencial que su plataforma se adhiera a los protocolos preestablecidos antes de su lanzamiento. Ignorar estas complejidades conlleva el riesgo de incurrir en sanciones legales y manchar su reputación.
- e. **Estrategia de marketing:** Un aspecto clave de cualquier plataforma de *Crowdfunding-Fintech* es la tecnología utilizada para crear y mantener la plataforma. Esto incluye el desarrollo de interfaces fáciles de usar, sistemas de procesamiento de pagos seguros y herramientas efectivas de gestión de datos. Además, es fundamental implementar medidas de seguridad robustas para proteger los datos de los usuarios y prevenir el fraude. Esto puede incluir autenticación de dos factores, encriptación y auditorías de seguridad periódicas.
- f. **Proyecciones financieras:** *Crowdfunding-Fintech* tiene el potencial de revolucionar la forma en que las empresas y las personas recaudan fondos. Sin embargo, lanzar una plataforma exitosa de *Fintech* y *Crowdfunding* requiere una planificación cuidadosa y la consideración de varios factores. Al realizar un análisis de mercado exhaustivo, desarrollar un modelo comercial sólido, cumplir con los requisitos legales y reglamentarios e implementar tecnología y medidas de seguridad efectivas, puede crear una plataforma que se destaque de la competencia y atraiga a inversionistas y recaudadores de fondos por igual.





2023. Año de Francisco Villa  
30 Aniversario de la Declaración sobre  
la Eliminación de la Violencia contra la Mujer (ONU)  
60 Aniversario del CECyT 7 "Cauhtémoc" y del CENAC  
90 Aniversario de la Escuela Superior de Ingeniería Textil  
40 Aniversario del CIIDIR, Unidad Oaxaca

## 2. Proyecto de Plataforma Tecnológica (desarrolla tu propuesta)

- a. Introducción a la Plataforma *Crowdfunding-Fintech*
- b. Componentes de una Plataforma *Crowdfunding-Fintech*
- c. Beneficios de una Plataforma *Crowdfunding-Fintech*
- d. Costos de la Plataforma *Crowdfunding-Fintech*
- e. Desafíos de una Plataforma *Crowdfunding-Fintech*
- f. El Futuro de la Plataforma *Crowdfunding-Fintech*

## 3. Plan de Marketing y Promoción (desarrolla tu propuesta)

- a. Introducción
- b. Descripción del mercado actual
- c. Identificación de los clientes potenciales
- d. Definición de objetivos y estrategias de marketing
- e. Implementación del plan de marketing y promoción
- f. Evaluación del plan de marketing y promoción

**“Los tres equipos Finalistas deberán firmar una carta compromiso y de Cesión de Derechos de sus proyectos a favor de la COFAA-IPN”.**

Para más información y detalles sobre el proceso de inscripción, visite la página oficial del IPN <https://www.ipn.mx/> o la página oficial de la COFAA-IPN <https://www.cofaa.ipn.mx/>

**COFAA-IPN: Dirección Técnica y de Promoción, Calle Tres Guerras 27, Esq. Tolsá, Col. Centro, Alcaldía Cuauhtémoc, C.P. 06040, Ciudad de México, CDMX, Edificio B, primer piso.**  
<https://maps.app.goo.gl/rAuW2Q4ZbUxMpv8J9>

- Mesa de ayuda: 55-5729 6000 Ext. 65012, 65082 o 65220 y correo electrónico [convocatoria\\_fintech@cofaa.ipn.mx](mailto:convocatoria_fintech@cofaa.ipn.mx)